

# Непрерывная технология производства фармацевтической продукции, продуктов питания и тонкой химии на установках компании Glatt

Более 150 профессионалов фармацевтической, химической и пищевой отраслей промышленности из России, Украины, Беларуси, Казахстана, Швейцарии, Германии собрались 18 марта 2010 г. в Москве в гостинице «Балчуг Kempinski» на международный симпозиум, посвященный непрерывной технологии производства фармацевтической продукции, продуктов питания и тонкой химии на установках компании Glatt. От Украины в симпозиуме участвовали представители ОАО «Фармак», ЗАО «ФФ «Дарница», ЗАО НПЦ «Борщаговский ХФЗ», ООО «Астрафарм». В данном «отчете о мероприятии» мы ограничимся только упоминанием основных тем и направлений, которые были представлены в рамках симпозиума специалистами компании, так как каждая из них заслуживает отдельной статьи

Симпозиум открыл **Клаус Айхлер** из Центра обучения технологиям (Бинцен, Германия) презентацией о направлениях деятельности Glatt и о тех новинках, которые компания разработала для своих клиентов. Хотя мы работаем с компанией Glatt не первый год и внимательно следим за ее деятельностью, для нашего журнала стало новостью предоставление контрактных услуг по производству инновационных материалов на сертифицированных производственных мощностях – агломерация порошков, инкапсуляция жидких частиц, влажная грануляция порошков, пеллетирование путем экструзии/обкатывания, формирование пеллет из порошка, нанесение порошковых и пленочных покры-

тий. Кроме этого, у компании есть и сертифицированные мощности для производства образцов для клинических испытаний и промышленных партий.

Непосредственно с заявленной в теме симпозиума непрерывной технологией производства фармацевтической продукции, продуктов питания и тонкой химии на установках компании Glatt присутствующих на семинаре специалистов ознакомил **Себастиан Пфютце** из компании Glatt Ingenieurtechnik GmbH (Веймар, Германия).

После этого доклада специалисты продолжили ознакомление с новыми разработками компании Glatt, но уже каждый в рамках своей секции – фармацевты, пищевики и химики.

**Д-р Норберт Пеллингер** из Центра обучения технологиям рассказал о нанесении покрытий на таблетки, а также ознакомил участников симпозиума с инновационными технологиями производства современной фармацевтической продукции: MicroPX и CpX.

Презентация **д-ра Армина Праша** из новой компании группы Glatt – ADD (Advanced Drug Delivery Technologies – Прогрессивные технологии доставки лекарств) была посвящена тенденциям и инновациям в производстве твердых лекарственных форм, а именно таблеткам из микрокапсул с активным веществом, перорально распадающимся таблеткам и комбинированным продуктам.

**Ральф Кречмар** из компании Glatt Systemtechnik GmbH (Дрезден, Германия) на конкретных примерах продемонстрировал возможности и методы оптимизации затрат благодаря внедрению современной системы обращения с продуктом, обеспечивающей эффективный процесс и максимальный выход продукта.

В заключение семинара сотрудники Glatt Ingenieurtechnik GmbH **Лутц Хайнцль** (Веймар, Гер-

## События: интервью



Во время симпозиума **Михаэль Вернер (МВ)**, региональный директор Glatt Ingenieurtechnik GmbH, рассказал о планах и перспективах работы компании Glatt в странах СНГ, о представляемых на этом рынке новинках **Галине Зеровой (ГЗ)**, Главному редактору журнала «Фармацевтическая отрасль. Промышленное обозрение»

**ГЗ:** Ваша компания активно участвует в различных мероприятиях, посвященных передовым достижениям науки и техники для фармацевтического сектора, а также сама проводит подобные мероприятия. Сегодня наш журнал приглашен для освещения работы симпозиума по непрерывной технологии произ-



Детлеф Циль, Глава московского представительства «Глатт Инженертехник ГмбХ» с клиентами компании – Владимиром Алексеевым, генеральным директором, Татьяной Блиновой, зам. генерального директора по развитию, Владимиром Смирновым, главным инженером, завод им. Ак. В.П. Филатова, С-Пб, Россия



Штеффен Хилльманн



Клаус Айхлер

мания) и д-р Штеффен Хилльманн (Москва) рассказали о подходах и возможностях компании по проектированию современных производств. Особое внимание было уделено предпосылкам для успешного проектирования и реализации проектов:

- ответственность за технологию/процессы остается в головном офисе и проектируются там;
- концепцию проектирования инженерных систем, строительства и архитектуры разрабатывает головной офис;
- 60% объема проектирования (стадия «П», рабочий проект) инженерных систем выполняется российским филиалом.

Возможности и компетенции по проектированию и реализации Лутц Хайнцль продемонстрировал на примере строительства фармпредприятия в Кирове и плазмоцентров в Кировской области. Д-р Штеффен Хилльманн более подробно остановился на преимуществах использования «коллективного разума» немецких и российских проектировщиков фирмы Glatt, которые имеют возможность сочетать технологические know-how, функциональность и современные подходы к планировке с соблюдением формальных требований российского законодательства. Таким образом, клиент получает «руссифицированную» версию западной технологии. Он также остановился на каждой из фаз проекта – от идеи до выпуска продукции – с указанием, на какие моменты необходимо обращать внимание на каждой из них, и каких ошибок можно/следует избегать.

Организаторы симпозиума побеспокоились и о том, чтобы участники получили не только информацию о новых технологиях и проектных решениях, но и об источниках финансирования таких проектов. Кармен Хайнрихс из ЗАО «ЮниКредит Банк» (Москва, Россия) рассказала, в частности, о возможностях финансирования импорта оборудования при поддержке официального кредитного экспортного агентства страны-экспортера такого оборудования.

В заключительном слове Клаус Айхлер кратко подытожил результаты симпозиума и предложил участникам задать свои вопросы во время неформального общения с докладчиками. В личных беседах по завершении мероприятия участники говорили, что симпозиум предоставил возможность получить много актуальной информации и по-новому взглянуть на ситуацию и перспективы. ■

водства фармацевтической продукции, продуктов питания и тонкой химии на установках компании Glatt, в котором, в частности, участвует и 4 компании из Украины – лидеры нашего фармацевтического рынка. Какие последние новинки компания Glatt предлагает своим клиентам из СНГ?

**МВ:** Как мы уже говорили сегодня во время симпозиума, компания Glatt работает в разных направлениях. Одно из них, более знакомое для наших клиентов, – это оборудование. В этой области есть новинки, которые мы уже показывали на выставках. Так, в прошлом году на традиционной Международной

выставке «Фармтех 2009» (Москва, Россия) мы представили установку Mini-Coater, тип GMPCI для лабораторных целей и для разработки новых продуктов. Еще одно новое оборудование, о котором я пока еще не могу говорить, мы будем показывать на POWTECH в апреле. Кроме поставок оборудования, мы предлагаем широкий

» спектр инженерных услуг, начиная от разработки фармацевтических продуктов и заканчивая разработкой технологий и фармацевтических процессов. Все эти услуги являются составляющими проектов, которые мы выполняем для заказчиков, начиная от разработки концепта до строительства завода. И самая свежая информация – мы создали проектную группу в московском представительстве компании Glatt, о деятельности которой подробно рассказывали во время симпозиума.

**ГЗ: Проектная группа Glatt в Москве будет работать только по России или также и в странах СНГ?**

**МВ:** Вначале эта группа будет работать с проектами в России. Во-первых, это связано с наличием лицензии. Конечно, мы знаем, что такие работы требуются и в Украине. У нас там есть несколько заказчиков, и мы ведем интересные переговоры с одной фармацевтической компанией в Украине по строительству нового завода в рамках расширения и модернизации производства. Таким образом, мы придем к необходимости получения лицензии для работы в Украине. Это естественный процесс, поскольку в каждой стране есть свои требования. В области фармацевтики идет процесс глобализации, распространения стандартов фармпроизводства. Например, требования GMP сейчас более знакомы фармпроизводителям, чем 5 лет назад. В отрасли появилось понимание необходимости внедрения этих стандартов, а все серьезные проекты ориентируются на соответствие требованиям GMP. Первый шаг нашей работы в Украине – это разработка технологической части проектов с привлечением местных компаний, у которых есть лицензия на выполнение таких работ в Украине. Так, украинский производитель сможет получить проект, адаптированный к местным законодательным требованиям, с иностранным know-how.

**ГЗ: Какое место в стратегии компании Glatt отводится рын-**

**кам таких стран, как Украина и Россия?**

**МВ:** У компании Glatt есть два приоритетных направления. Исторически, в начале 1950-х, первое оборудование мы произвели для компании Novartis, завод которой находился в непосредственной близости от нашего производства на юге Германии. С тех пор мы тесно работаем с крупными международными фармацевтическими компаниями. В то же время, опять же в связи с нашей историей, мы активно работаем в странах СНГ. Подразделение Glatt, которое занимается проектированием для фармацевтического производства, расположено в восточной Германии. Поэтому мы имеем традиционно хорошие контакты в странах СНГ. Мы понимаем, что Россия и Украина – это разные государства, но для нас они представляют один рынок. Действительно, это развивающийся рынок, но здесь все уже адаптировано, и лидеры фармрынка Украины, например, уже определились с приоритетами развития и стремительно двигаются в этом направлении.

**ГЗ: В условиях кризиса, когда финансовые ресурсы компаний ограничены, что Glatt может посоветовать фармацевтическим производителям? Каких ошибок нужно стараться избегать? Об одной из возможных ошибок – экономии на стадии концепта и предпроектных работ, во время которых закладываются высококачественные проектные решения, высокоточные показатели инвестиций и возможные эксплуатационные затраты, – мы уже слышали во время сегодняшних докладов.**

**МВ:** Во-первых, мы не разделяем мнение о наличии кризиса на фармрынке. Финансово-банковский кризис, конечно, оказал влияние на всех, но сама фармацевтика не была затронута кризисными явлениями, или они проявились в меньшей степени. Ведь люди всегда заботятся о своем здоровье, и спрос на лекарства и их потребление не сократились.

В этих условиях необходимо следовать стратегии обновления. Действительно, финансовые возможности сейчас ограничены из-

за кризиса банков, и ресурсов недостаточно для больших инвестиционных проектов. Однако, мы рекомендуем продолжать разрабатывать концепции проектов. Пока есть время и возможность за небольшие деньги разработать и осмыслить концепцию проекта, их нужно использовать. Только с хорошим мастер-планом можно последовательно модернизировать производство. И некоторые наши клиенты именно так и поступают. По крайней мере мы заметили, что в конце прошлого года многие клиенты пришли к нам с идеями новых разработок, расширения производственных возможностей. Так что такая тенденция уже наблюдается.

**ГЗ: Как компания Glatt оценивает возможности своего бизнеса в СНГ в кратко- и долгосрочной перспективе?**

**МВ:** И в кратко-, и в долгосрочном плане я вижу хорошие перспективы. Мы чувствуем, что наши клиенты, наши заказчики стали больше внимания уделять качеству оборудования. Мы видим, что фармацевтические производители пришли к пониманию того, что качественную продукцию можно выпускать только на качественном оборудовании. Качество – это не только хороший конечный продукт. Оно включает и надежность оборудования, и эффективность производства и процесса, себестоимость продукции, и другие вопросы. Поэтому Glatt, как лидер качественного технологического оборудования, имеет хорошие шансы завоевать значительную долю на рынке стран СНГ. На следующие 2-3 года у нас уже есть интересные заказы. Пока это небольшие проекты реконструкции и модернизации. Больших заводов пока не строят. Но планы для этого есть. Я думаю, что фармацевтика в СНГ будет бурно развиваться.

**ГЗ: Большое спасибо за симпозиум – мы узнали на нем много нового и интересного о компании Glatt и о предлагаемом оборудовании и решениях для фармацевтических предприятий. И хотели бы пожелать осуществить все Ваши намерения и планы, а также успешного бизнеса. ■**